

Eindrapportage opdracht “uitvoering actieplan acquisitie voor Life Sciences & Health feb-jul 2015”

1. Inleiding

Op 5-3-2015 heeft Nederland Distributieland (NDL) van Stichting Connekt opdracht gekregen voor de uitvoering van het actieplan acquisitie voor Life Sciences & Health. Het project is eind juli 2015 afgerond.

In deze rapportage wordt ten eerste ingegaan op het proces om te komen tot meer thema- en sectorspecifieke acquisitie voor de logistieke sector. Vervolgens worden de concrete resultaten van dit project beschreven en de wijze waarop die resultaten tot stand zijn gekomen. Vervolgens wordt bekeken in hoeverre deze resultaten bijdragen aan de doelstellingen van de topsector logistiek. De rapportage sluit af met een korte evaluatie en doorkijk naar de toekomst.

2. Proces

Vanwege toenemende concurrentie in omliggende landen en de vraag van verladers naar meer specifieke informatie bij hun investeringsvoorbereiding, is het noodzakelijk om meer gedetailleerde sector- en thema-informatie beschikbaar te hebben bij het aantrekken van investeringen en ladingstromen. Deze aanpak bestaat uit twee belangrijke elementen. Enerzijds zal samen met de sector een propositie en actieplan moeten worden ontwikkeld voor de internationale acquisitie. Propositie en actieplan moeten up to date worden gehouden. Anderzijds zullen verladers binnen specifieke thema's en sectoren geïdentificeerd en benaderd moeten worden om concrete projecten in en via Nederland te ontwikkelen.

Eind 2014 is voor de sector Life Sciences & Health samen met de sector een propositie en actieplan ontwikkeld. In de propositie zijn de trends en ontwikkelingen binnen de sector geïnventariseerd, is geanalyseerd welke supply chain uitdagingen dit met zich mee brengt en wat de Nederlandse logistieke sector kan bieden om die uitdagingen te matchen. In het actieplan zijn activiteiten opgenomen om die propositie internationaal te vermarkten en nationaal verder te versterken. Tijdens dit project is begonnen met de uitvoering van dat actieplan. Daarbij is de sector wederom nauw betrokken.

3. Resultaten

3.1. Seminars/roundtables met Life Sciences & Health als thema

Van 23 tot 27 maart 2015 is NDL aangesloten bij een missie van de Burgemeester en het Havenbedrijf van Amsterdam naar Mumbai en Bangalore in India. De focus van deze missie lag op chemicals, die veel gebruikt worden als grondstof voor de sector Life Sciences & Health. NDL heeft verschillende bedrijfsbezoeken afgelegd en heeft plaatsgenomen in het panel tijdens het seminar op 26 maart.

NDL heeft van 12 tot en met 17 april 2015 samen met Schiphol en Havenbedrijf Rotterdam een viertal seminars georganiseerd in Zuid-Korea en Japan (Seoul, Osaka, Nagoya en Tokio). Oorspronkelijk was het de bedoeling tijdens deze reis de nadruk te leggen op Life Sciences & Health, maar dit is breder getrokken toen vanuit de kantoren van NFIA in Japan en Korea het signaal kwam dat lokale verladers behoefte hadden aan een algemener verhaal over logistieke mogelijkheden in Nederland. (De kosten van Schiphol en Havenbedrijf Rotterdam worden als cofinanciering in dit project ingebracht, zie bijlage bij de eindfactuur).

3.2. 10 bezoeken aan buitenlandse verladers binnen de sector Life Sciences & Health

Tijdens 14 bezoeken aan buitenlandse verladers is de propositie van de sector Life Sciences & Health in Nederland onder de aandacht gebracht. Een lijst met bezochte bedrijven is als bijlage 1 bijgevoegd.

3.3. Identificatie van minimaal 10 prospects

Zowel in Azië als de Verenigde Staten is de propositie Life Sciences & Health nader toegelicht bij de NFIA kantoren zodat zij die kunnen gebruiken bij hun acquisitie activiteiten. Op basis van de propositie hebben zij in overleg met NDL een inventarisatie gemaakt van een aantal prospects die in dit kader een goede target zouden kunnen zijn. Deze 12 targetbedrijven staan vermeld in bijlage 2.

3.4. Programma rond France/Benelux panel at the Global Export Forum in Ontario

Op 20 en 21 mei heeft NDL op verzoek van de International Trade Branch van de Government of Ontario een presentatie verzorgd tijdens een exportpromotie event, waarbij speciale aandacht werd gevraagd voor de sector Life Sciences & Health. Met behulp van de Government of Ontario zijn ook diverse bezoeken afgelegd bij in Ontario gevestigde medical devices bedrijven. (Dit evenement is in de plaats gekomen van een programma rond de BIO, akkoord Connekt op 14-4-2015)

3.5. Organisatie van Special Interest Groups met stakeholders

Op 2 juni 2015 heeft NDL een Special Interest Group Life Science & Health georganiseerd. Hierbij waren 22 bedrijven en instellingen vertegenwoordigd (zie bijlage 3). Als sprekers hebben Kees Baggerman van Baggerman Farma Consult, Guido Delfgaauw van Jan de Rijk Logistics, Erik Willems van Movianto en Michel Schipper van TNT Express een presentatie verzorgd. Een lijst met deelnemers aan de SIG is als bijlage 3 bijgevoegd.

3.6. Bijgewerkte propositie

De propositie is op verschillende punten geüpdate en aangevuld. De herziene propositie is als bijlage 4 toegevoegd en wordt ook beschikbaar gesteld via de websites van NDL en Dinalog.

3.7. Propositie Life Sciences & Health uitdragen tijdens seminar 'mapping the future of logistics'

Tijdens het seminar op 1 april 2015 heeft NDL een presentatie verzorgd waarin de nieuwe aanpak buitenlandpromotie is toegelicht, waarin aandacht is gevraagd voor de propositie Life Sciences & Health.

4. Bijdrage aan de doelstellingen

Naar verwachting kon dit project als volgt bijdragen aan de ambities van de topsector:

- Identificatie van 10-15 nieuwe projecten binnen de sector Life Sciences & Health
- Realisatie van 10-15 investeringsprojecten (alle sectoren en thema's)

In de periode feb-jul 2015 zijn in totaal 10 nieuwe projecten binnen de sector Life Sciences & Health geïdentificeerd. Er zijn 27 investeringsprojecten (alle sectoren en thema's) gerealiseerd. Het aantal nieuwe projecten is conform de verwachtingen, het aantal gerealiseerde projecten ligt hoger.

5. Evaluatie en vervolg

De resultaten uit het plan van aanpak zijn allemaal gerealiseerd. Registratie en projectmanagement voor de verschillende projecten bleek best een hele klus te zijn.

Er is in de logistieke sector veel enthousiasme over de nieuwe sector- en themagerichte aanpak. Dat blijkt uit een groeiend aantal deelnemers aan de Special Interest Groups en de belangstelling vanuit de sector om deel te nemen aan gerichte missies.

De verwachte bijdrage van het project aan de doelstellingen is ook gerealiseerd en kan nog verder worden verbeterd. In de praktijk blijkt het lastig om een strikte lijn tussen generieke en specifieke acquisitie te trekken, het loopt toch vaak door elkaar heen. Meer aandacht voor thema- en sectorspecifieke acquisitie gaat ten koste van de generieke acquisitie.

Er zal komende periode gezocht worden naar een goede mix van sector- en themagerichte activiteiten en generieke acquisitie. En er wordt ingezet op versterking van de relatie met de NFIA buitenkantoren en versterking van de internationale netwerken, omdat er een afname van het aantal leads is te zien in vergelijking met voorgaande jaren.